

[**www.supera.com.br**](http://www.supera.com.br)

Projeto:

**<NOME\_PROJETO>**

**Histórico de Revisões**

*<<O histórico de versão se destina a registrar a evolução do documento pelos autores ao longo do seu desenvolvimento. >>*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Versão | Data | Autor | Descrição |
| <X.Y> | <DD/MM/AAAA> | <NOME\_AUTOR> | <. Descreva aqui o que foi realizado (criado, alterado, excluído) no documento. > |
| *1.0* | *14/08/2018* | *Keslley Lima* | *Elaboração do documento.* |
|  |  |  |  |

*[ATENÇÃO: Esse documento é um modelo que deverá ser utilizado para elaboração de propostas comerciais. Esse modelo é fornecido para facilitar e padronizar as propostas comerciais em projeto no qual empresa Supera Tecnologia esteja envolvida. Os textos entre “<<” e “>>”, exibidos em itálico, são incluídos para orientar a composição do documento e devem ser removidos antes da sua divulgação e entrega. Além disso, lembre-se de remover/apagar os textos em vermelho ou azul, pois esses são apenas orientações para facilitar preenchimento e entendimento do documento. ]*

**Sumário**

[1 Apresentação Supera 3](#_Toc517771864)

[Atuação 3](#_Toc517771865)

[Alguns Clientes Referência 3](#_Toc517771866)

[2 Visão do Produto 4](#_Toc517771867)

[3 Escopo do Projeto 4](#_Toc517771868)

[4 Fora do Escopo 5](#_Toc517771869)

[5 Glossário 5](#_Toc517771870)

[6 Premissas 6](#_Toc517771871)

[7 Parecer de Métricas 6](#_Toc517771872)

[7.1 Planilha de Contagem 6](#_Toc517771873)

[7.2 Detalhes da Contagem 7](#_Toc517771874)

[8 Previsão de Esforço e de Prazo 7](#_Toc517771875)

[9 Condições Comerciais 7](#_Toc517771876)

[9.1 Formas de Pagamento 8](#_Toc517771877)

[10 Multas e Correções 8](#_Toc517771878)

[11 Aceite da Proposta 8](#_Toc517771879)

# Apresentação Supera

*<< Esta seção é padrão e não deve ser alterado sem consulta prévia ao seu líder. >>*

A **Supera Soluções Integradas** visa potencializar soluções do cliente, próprias e de parceiros, apoiada por profissionais qualificados e reconhecidos pelo sucesso de projetos embasados em sua metodologia.

De um lado temos os clientes com suas necessidades e do outro existem uma infinidade de soluções, que mal-empregadas podem se tornar novos problemas. Avaliar as necessidades e buscar soluções aderentes que agreguem valor ao negócio é nosso desafio.  
A tecnologia da informação pode ser uma grande aliada para quem enfrenta a crescente competitividade dos mercados. A Supera está preparada para apoiar o cliente que se preocupa em alinhar a estratégia e trabalhar de forma proativa na gestão dos recursos materiais e intelectuais inerentes a tecnologia da informação.

## Atuação

* Desenvolvimento de Sistemas
* Infraestrutura de TI
* Licenciamento de Software
* Outsourcing
* Soluções de Negócio
* Treinamento
* Formatação de Conteúdo para EAD

## Alguns Clientes Referência

* Adubos Araguaia (Anápolis-GO)
* All Box Embalagens (Matriz e Filiais / Anápolis-GO)
* Asa Alimentos / Grupo Bonasa (Brasília-DF)
* CELG (Goiânia-GO)
* CIFAIS (Brasília-DF)
* CNI (Brasília-DF)
* Grupo Jaime Câmara (Goiânia-GO)
* Grupo Martins (Uberlândia-MG)
* Hypermarcas (Goiânia-GO)
* Jalles Machado (Goianésia-GO)
* King Food (Matriz e Filiais / Goiânia-GO)
* MaisPVC (Goiânia-GO)
* Ministério da Fazenda (Brasília-DF)
* Ministério Público de Goiás (Goiânia-GO)
* Panpharma (Matriz e Filiais / Goiânia-GO)
* Proguarda (Matriz e Filiais / Goiânia-GO)
* Regra Logística (Matriz e Filiais / Goiânia-GO)
* Rodobens (São José do Rio Preto-SP)
* São Salvador Alimentos - Super Frango (Itaberaí-GO)
* Sebrae Nacional (Brasília-DF)
* Sementes Selecta (Matriz e Filiais / Goiânia-GO)
* SET / RMTC / Redemob (Goiânia-GO)
* Teuto (Anápolis-GO)
* Tribunal de Justiça (Goiânia-GO)
* Tribunal Regional Eleitoral (Goiânia-GO)
* TV Serra Dourada (Goiânia-GO)

# Visão do Produto

<<Nessa seção deve ser definido um breve objetivo do produto a ser desenvolvido, também considerando a restrição de tecnologias e plataformas a serem utilizadas no projeto. >>

O objetivo do projeto é entregar um aplicativo híbrido que deverá funcionar em dispositivos com plataforma Android e iOS. O aplicativo (produto) tem como objetivo substituir as reuniões de núcleos e assembleias, que são encontros anuais onde reúne-se cerca de 5.000 associados para prestar contas e ouvir sugestões. Ao total são 16 reuniões e 16 assembleias, uma por cidade e isso gera altos custos.

# Escopo do Projeto

<<Nessa seção deve ser definido o escopo do produto a ser desenvolvido considerando funcionalidades, áreas de atuação, expectativas referentes ao produto entregue, e qualquer outra informação relevante definida pelo cliente, equipe de desenvolvimento ou criador da proposta. >>

No escopo do projeto está incluído o desenvolvimento de um aplicativo híbrido com as seguintes funcionalidades:

• Realizar o registro do associado (criar associado, editar associado, recuperar senha, fazer login)

• Realizar votação (apenas associados poderão votar)

• Suportar enquetes (criar enquetes, editar enquetes, visualizar enquetes respondidas, pesquisar enquetes)

• Visualizar calendário de eventos

• Confirmar presença em um evento do calendário

• Visualizar informações institucionais (post fixo)

• Avaliar aplicativo

• Avaliar cooperativa

Outras informações em relação ao aplicativo:

• O aplicativo precisa suportar pelo menos 10.000 pessoas.

• É necessário que os relatórios das enquetes mostrem quantos votaram, de onde são, o percentual de votação em cada alternativa assim como um relatório das respostas abertas.

• Interessante se o resultado das votações forem aparecendo conforme as pessoas votam, parecido com o Twitter.

• O aplicativo não precisa ficar aberto o ano todo, precisa estar aberto por uns 30 dias, após isso a contratante irá compilar os dados e apresentar em eventos presenciais.

• O aplicativo precisa ter a identidade visual da empresa contratante (Sicredi), então será de responsabilidade da empresa contratante oferecer todo o manual de layout, cores e fontes.

# Fora do Escopo

<<Nessa seção deve ser definido os itens que não estão inclusos no escopo do projeto. A priori, tudo que não está incluso no tópico “3 Escopo do Projeto” está incluso nessa seção, porém pode ser necessário deixar explícito algum ponto específico que não será contemplado pelo projeto.>>

Inicialmente está fora do escopo do projeto para essa proposta qualquer funcionalidade que não esteja descrita no tópico “3 Escopo do Projeto”.

# Glossário

<<Nessa seção deve ser definido e explicado palavras presentes nesse documento que podem não ser de amplo conhecimento, de domínio específico do projeto, ou acrônimos. >>

|  |  |
| --- | --- |
| Processo Elementar ou Grupo de Dados | É representado por um ALI, AIE, EE, CE ou SE. |
| ALI | É um grupo de dados ou informações de controle logicamente relacionados, identificável pelo usuário e mantido dentro da fronteira da aplicação. |
| AIE | É um grupo de dados ou informações de controle logicamente relacionados, identificado pelo usuário e referenciado pela aplicação, porém mantido dentro da fronteira de outra aplicação. |
| EE | É um processo elementar que processa dados ou informações de controle que vêm de fora da fronteira da aplicação. |
| CE | É um processo elementar que envia dados ou informações de controle para fora da fronteira da aplicação. |
| SE | É um processo elementar que envia dados ou informações de controle para fora da fronteira da aplicação. |
| ALR | Um tipo de arquivo referenciado é:  •Um arquivo lógico interno lido ou mantido por uma função de transação,  Ou  •Um arquivo de interface externa lido por uma função de transação. |
| RLR | Um Tipo de Registro Elementar (RLR) é um subgrupo de dados reconhecido  pelo usuário dentro de um ALI ou um AIE. |

# Premissas

<<Nessa seção devem ser registradas todas as decisões tomadas e premissas que foram consideradas na criação dessa proposta. >>

Para a contagem de pontos de função estimada, o processo elementar “Exibir lista de estabelecimentos credenciados” foi considerado como SE, pois, é requisitado que a funcionalidade permita apenas 10 estabelecimentos por página, ou seja realize o cálculo do número de estabelecimentos máximo permitido para exibir. A Figura 1 demonstra o ponto mencionado, que está presente na página 12.



Figura 1. Requisito para cálculo de estabelecimentos por página no processo elementar “Exibir lista de estabelecimentos credenciados”

# Parecer de Métricas

A demanda foi metrificada e avaliada em <<**n° aPF**>> aPF’s, tamanho este que foi obtido através da aplicação do método de medição funcional Análise em Pontos de Função IFPUG.

A demanda foi metrificada e avaliada em 55 aPF’s, tamanho este que foi obtido através da aplicação do método de medição funcional Análise em Pontos de Função IFPUG.

## Planilha de Contagem

<< Insira aqui a planilha de contagem que foi gerada para a contagem de pontos de função. >>

## Detalhes da Contagem

<<Nessa seção deve ser adicionadas itens complementares à contagem realizada, como demonstrado no exemplo abaixo. É possível ainda que sejam acrescentados campos não contemplados no exemplo, desde que sirvam para detalhar ou explicar a contagem. >>

Propósito da contagem: Estimar o tamanho funcional do projeto com intuito de prover insumos na determinação do custo, prazo e recursos para o projeto.

Tipo da contagem: Projeto de desenvolvimento

Escopo da contagem: Todas as funcionalidades coletadas no documento “ESPECIFICAÇÃO MELHORIAS CONSULTA REDE PORTAL (1) ”

Data da contagem: 15/06/2018

Resultado da contagem: 77,75 aFP (IFPUG-ISO/IEC 20926)

# Previsão de Esforço e de Prazo

<<Esta seção é padrão e não deve ser alterado sem consulta prévia ao seu líder, exceto pelo prazo. Deve ser consultado algum líder para determinar o prazo de entrega do projeto.>>

Para realização das atividades descritas acima o esforço e prazo previsto:

|  |  |
| --- | --- |
| **Tecnologia/Aplicação** | **Prazo** |
| **Website responsivo** | Valor Total:  Prazo: <<Prazo a ser determinado junto ao líder>> |

Incluindo todas etapas de análise, desenvolvimento, testes e acompanhamento remoto pós implantação.

# Condições Comerciais

<<Esta seção é padrão e não deve ser alterado sem consulta prévia ao seu líder. >>

* Impostos inclusos.

## Formas de Pagamento

<<Esta seção é padrão e não deve ser alterado sem consulta prévia ao seu líder. >>

* NF e Boleto:
  + - 50% no aceite da proposta,
    - 50% na entrega da solução ou na data prevista caso ocorra atraso por conta do cliente;
* Esta proposta tem validade de 15 dias.

# Multas e Correções

<<Esta seção é padrão e não deve ser alterado sem consulta prévia ao seu líder. >>

Eventuais atrasos no pagamento estarão sujeitos a cobrança de Encargos Financeiros sobre as parcelas em aberto, calculados com base na variação do CDI verificada entre a data de vencimento até a data do efetivo pagamento, além de multa de 04% sobre o valor atualizado.

# Aceite da Proposta

<<Esta seção é padrão e não deve ser alterado sem consulta prévia ao seu líder. >>

Os termos comerciais aqui expressos substituem e cancelam todos os demais anteriormente ajustados, quer formalmente através de qualquer outro documento, quer verbalmente em reuniões específicas ou a qualquer outro título, valendo inclusive como contrato entre as partes para todos os fins de direito.

Dessa forma, esperamos estar satisfazendo a expectativa de V. Sas. Pelo que, firmamo-nos,

Cordialmente,



Favor assinar, datar e carimbar a proposta.